

DOTACE Z EU PRO DROBNÉ PODNIKATELE

Poskytovatel dotace: Ministerstvo zemědělství
Administrátor: Státní zemědělský intervenční fond (SZIF)
Dotační titul: Program rozvoje venkova - ZAKLÁDÁNÍ A ROZVOJ
MIKROPODNIKŮ
Příjem žádostí: červen 2012
Schválení žádostí: konec roku 2012

JAKÉ JSOU ZÁKLADNÍ PODMÍNKY PRO ŽADATELE?

- ✓ Příjemci podpory jsou podniky **do 10-ti zaměstnanců¹**
- ✓ Platí i pro subjekty s podnikatelskou historií kratší než dva roky
- ✓ Žadatel musí mít provozovnu² v obci **do 2.000 obyvatel**
- ✓ **POZOR!** Místem realizace projektu je míněno místo, kde **bude fyzicky umístěna technologie nebo provedena stavba**, nejedná se o sídlo společnosti

NA CO SE DOTACE VZTAHUJE?

- ✓ **Nákup strojů, technologií a dalších zařízení**
 - ✓ **Rekonstrukce, modernizace budov a stavby nových budov³**
 - ✓ Nákup vybavení provozovny pro podnikatelskou činnost
 - ✓ Pořízení nezbytné výpočetní techniky v souvislosti s projektem (hardware, software)
 - ✓ Projektová a technická dokumentace + Ostatní
 - ✓ DPH za podmínky, že jde o neplátce DPH
- POZOR! Veškerý pořizovaný majetek musí být nový,** doposud neodepisovaný!

JAK PROBÍHÁ FINANCOVÁNÍ CELÉ AKCE?

¹ Společnost Žadatele musí mít za poslední dva roky méně než 10 zaměstnanců a obrat menší než 2 mil. EUR. **POZOR!** Počítá se majetková propojenost. V případě, že majitel firmy vlastní ještě jiné společnosti nebo majetkový podíl v jiných společnostech, tak se zaměstnanci ze všech společností sčítají a jejich součet nesmí přesáhnout 10.

² Provozovna může být ve vlastnictví i v nájmu. V případě nájmu se vyžaduje nájemní smlouva na celou dobu udržitelnosti projektu – cca 5 let.

³ V případě, že bude předmětem projektu stavba nebo rekonstrukce, je třeba ověřit, zda je možno zajistit ke dni podání Žádosti o dotaci pravomocné stavební povolení nebo ohlášení stavby, pokud dle zákona stavebnímu řízení podléhá.

Dotace je vyplácená zpětně proti zaplacené faktuře. **Žadatel si tedy hradí náklady projektu sám v plné výši**, a to z vlastního nebo cizího kapitálu. **Dotace se nevztahuje na DPH.**

Výše dotace je 45 - 60 %. (Doporučujeme zvolit spodní hranici dotace = zajišťuje vyšší bodový zisk) Pro Jihozápad ČR platí výše dotace 35 - 50 %.

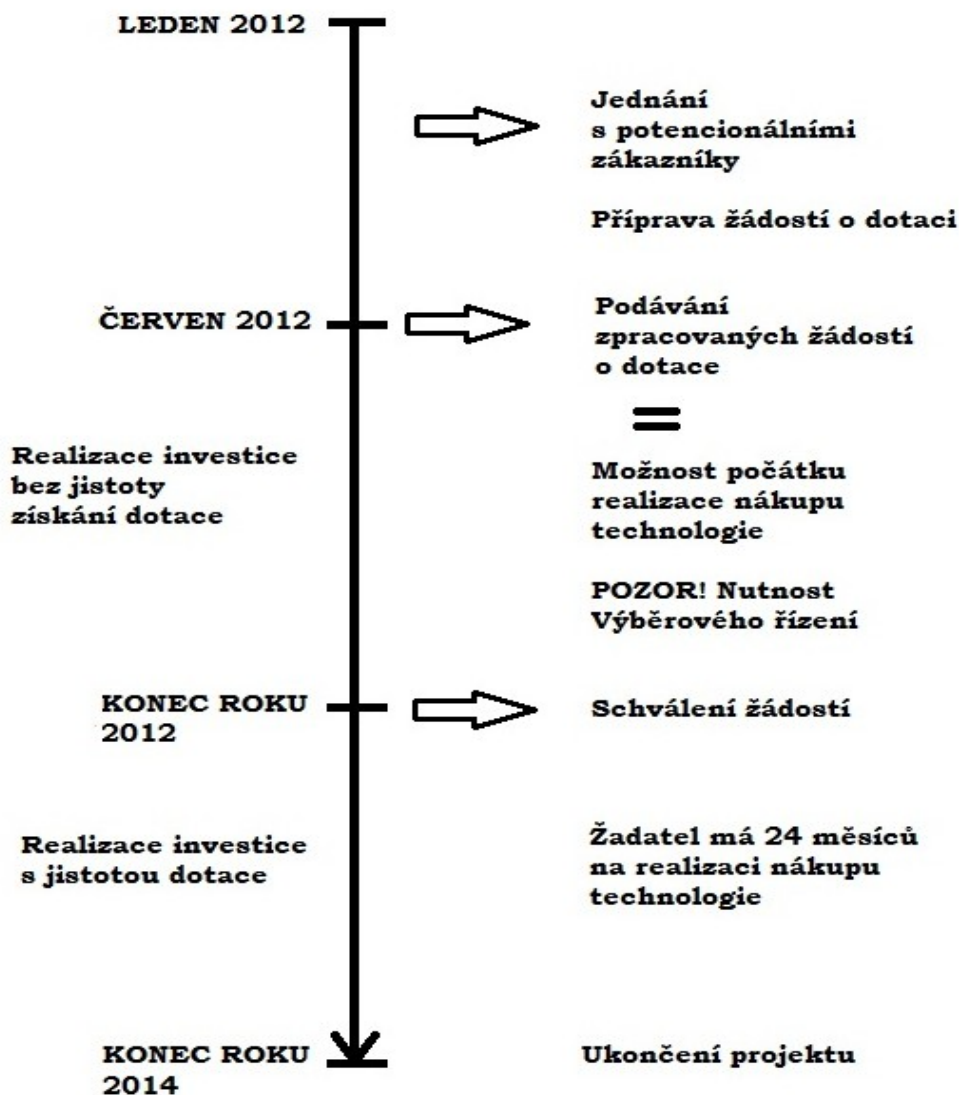
JAKÝ JE HARMONOGRAM PROJEKTU?

Žadatel je oprávněn si pořídit technologii hned po podání Žádosti o dotaci. Náklady vynaložené před podáním Žádosti o dotaci jsou neuznatelné, tj. nelze na ně získat dotaci. Důležité tedy je, aby **byla kupní smlouva mezi Vámi a Vaším zákazníkem podepsaná po datu podání Žádosti o dotaci. Vystavené faktury musí být rovněž až po tomto datu.**

Nejpozději musí být **realizace projektu dokončena do 24 měsíců** od schválení dotace a podpisu Dohody s Ministerstvem zemědělství.

Zákazník tedy může začít nakupovat technologie ihned po podání Žádosti o dotaci nebo může počkat až na schválení a realizovat projekt s jistotou přiznání dotace.

ČASOVÝ PRŮBĚH NÁKUPU TECHNOLOGIE S POMOCÍ DOTACE Z EU



JAK PROBÍHÁ VÝBĚROVÉ ŘÍZENÍ?

V případě výše investice do technologie nad 500.000,- Kč bez DPH je Žadatel o dotaci povinen vyhlásit **Výběrové řízení podle metodiky Programu rozvoje venkova**.

V případě, že se Výběrového řízení zúčastní tři dodavatelé, tak není Žadatel povinen Výběrové řízení vyhlášovat na Obchodním věstníku = tzv. malé výběrové řízení

PRŮBĚH SPOLUPRÁCE SE SPOLEČNOSTÍ 201 s.r.o.

- 1) Předání kontaktu na zákazníka (telefonicky/ e-mailem)
- 2) První kontaktní telefonát ze strany 201 s.r.o.
- 3) Zjištění situace – zařazení do vhodného dotačního programu, případné provedení dotačního auditu pro zákazníka
- 4) Domluvení si osobního jednání/ V některých případech je vhodná společná osobní schůzka přímo u zákazníka společně s obchodním zástupcem společnosti dodavatele technologie
- 5) Podávání reportingu o vývoji obchodního případu

VÝHODY PARTNERSKÉ SPOLUPRÁCE SE SPOLEČNOSTÍ 201 S.R.O.

- ✓ Nabídka doplňkové služby pro zákazníka
- ✓ ZDARMA provedení dotačního auditu pro společnost zákazníka = upřesnění všech možností čerpání dotací. Poskytnutí kvalitního poradenství, zdali má zákazník opravdu možnost dotaci získat
- ✓ Možnost dodání přesnější informace, zdali má zákazník o Vaší technologii opravdu zájem
- ✓ Ověření časového harmonogramu investice
- ✓ Prověření možnosti zákazníka na získání financování investice
- ✓ Organizace Výběrových řízení pro zákazníky
- ✓ Upozornění na vyhlášení schválených projektů jak na Ministerstvu zemědělství, tak na Ministerstvu průmyslu a obchodu – Možnost oslovení zákazníků, kteří se ještě nerozhodli pro vhodného dodavatele

PŘÍKLADY ARGUMENTACE PŘI JEDNÁNÍCH SE ZÁKAZNÍKY

ARGUMENT: S INVESTICÍ RADĚJI POČKÁM, AŽ JAK SE BUDOU VYVÍJET ZAKÁZKY....

- ✓ Výzva do programu **Zakládání a rozvoj mikropodniků** se pravděpodobně opakovat již nebude, je to tedy pravděpodobně **poslední unikátní příležitost získat peníze na obnovu technologií**. Ten kdo bude s Žádostí o dotaci čekat tak jako s investicí, pravděpodobně žádnou dotaci již mít nebude.
- ✓ Realizace projektu nemusí začít hned po schválení dotace. **Zákazník může realizaci investice posunout až o 24 měsíců od schválení Žádosti o dotaci**. Je-li v současné době nejistota v zakázkách popř., nechce-li si zákazník v současné době zvyšovat své úvěrové zatížení, pak může investici odložit na období, kdy bude lepší trend. V tomto období pak zákazník uplatní schválenou dotaci a pořídí investici.

- ✓ **Schválenou dotaci zákazník nemusí čerpat - nejsou žádné sankce.**
V případě, že se zákazník rozhodne následně investici nerealizovat, pak toto nebude mít pro zákazníka žádné negativní důsledky.
- ✓ **Konkurenční výhoda co do výše ceny** - získaná dotace ve výši až 60 % z ceny investice umožní snížit ceny produkce a tím získat konkurenční výhodu, nebo udržet krok s konkurencí, která dotaci získá. V případě, že konkurence dotaci získá a daný zákazník ne, pak je značně komplikované ustát snížení cen, ke kterému konkurence jistě přistoupí, aby získala výhodu.

ARGUMENT: BUDU MUSET PO DLOUHOU DOBU SPLÁCET ÚVĚR V PLNÉ VÝŠI NEŽ DOSTANU DOTACI

- ✓ Dobu splácení úvěru sloužícího na předfinancování lze po dohodě s dodavatelem zkrátit na minimum tak, že kupní cena bude zaplacená až těsně před podáním Žádosti o platbu.

Těšíme se na budoucí spolupráci.

S úctou,

Ing. Pavlína Torhanová
obchodní ředitelka

201 s.r.o.

Sídlo: Jinonická 80, 158 00 Praha - Košíře
Kancelář: Kadláčková 894, 742 21 Kopřivnice
M: 602 751 392
E: Pavlina.Torhanova@201.cz
www.201.cz